



香港遊艇業總會宗旨和目標

背景

香港擁有悠久的休閒海事工業。在1864年首次舉辦賽艇比賽，許多活躍的水上運動俱樂部應運而生。多年來，很難區分是純商業活動或是休閒海洋的業務。在過去五十年來，香港和世界各地都發生了不同的變化。

與此同時，香港的休閒海事工業不斷擴張，海事處確認香港有接近一萬艘休閒船隻及數以千計的非機械性的休閒遊艇已被登記。

近幾十年來，遊艇建造商到遊艇經紀，遊艇管理和租賃，經銷商和零售商，會所，遊艇俱樂部和培訓組織，帆裝製造商，技術和專業服務以及專欄媒體等，都是為適合休閒海洋工業不斷增長而提高本身服務。

也許是因為從事這個產業的公司仍不多，或是因為不同的業務類型，及所牽涉的業務之間的競爭，就著某些原因，這數十億美元營業額的產業在香港和海外各層面仍未有代表發聲，因此建立香港遊艇業總會（HKBIA）來糾正這種狀況。

HKBIA- 一個新的香港休閒海事行業發聲平台

宗旨：

HKBIA是一個為香港休閒海事業界服務的會員制組織，本會代表並為那些主要收入來源來自休閒海事業務的公司提供相關服務及支援。

本會宗旨是為所有休閒海事業務提供服務，以便區分各代表，現分成以下不同界別代表香港海事行業界別（HKMIS）：

- 建造商, 遊艇維修廠, 製造商
- 船隻租賃, 遊艇管理
- 遊艇用品, 配件零售商, 經銷商
- 遊艇俱樂部, 會所, 培訓組織
- 遊艇, 船隻經紀商
- 技術支援服務, 維修, 安裝
- 專業, 測量, 運輸, 安全設備服務
- 媒體, 公關

HKBIA提供會籍和服務不是為了任何商業海事活動，所以本會不代表以下類別：

運動中心，俱樂部等（但本會確實代表他們的遊艇會，船廠和訓練部份等）

商業航運

郵輪業

漁業

客運渡輪業

海事建造業

私人租賃安排：非商業租賃以抵銷日常開支

港口和航海員

目標：

促進本地和海外的香港休閒海事業

在本地及海外提供產品陳列室

作為對政府，官方部門及代理的休閒海事業代表

進行有關香港及國際遊艇市場的研究

提供技術，監管和製造資訊和建議

就環境問題提供策略，建議和實際援助

就法律和財務事宜提供諮詢和意見

提供會員之間的溝通平台

鼓勵公眾認識本會會員所提供的產品和服務

透過遊艇展、輔助性培訓、技術資訊和建議，從而增加對休閒海事業認識的機會

所有來自HKBIA的資料都將以英文和中文展示（例如實用的規格術語翻譯）

結構

理事會：不超過12名會員，包括秘書

主席

副主席

秘書

司庫

8名會員代表（從上述8個HKMIS中，每界別各1名代表）

界別理事會：

8名HKMIS代表，每主持其界別理事會。

會議安排

理事會會議將每月舉行一次。

另各界別理事會會議將每月舉行一次或根據需要而舉行，並在理事會會議前少於一周前舉行，由HKMIS代表設定日期和時間。

所有會員都會收到有關界別理事會開會日期的通知，但這些會議將開放給該理事會提名的會員代表。

年度股東大會每年舉行一次，及不超過HKBIA財政年度結束後的四個月，日期和時間由理事會投票決定。

會員制

會員制有2種類：

公司會員（即一般會員）

個人會員（即特定會員）

公司會員

任何公司或團體都可申請成為公司會員，需由理事會認可才能成為合資格的公司會員，本會收到其入會費和年度費後，會籍才會生效。本會不會無理拒絕給予會員資格。

合資格的公司會員是

香港法定註冊商業團體 -

有股份有限公司，擔保有限公司，合夥公司或其他註冊業務等，理事會認為該公司是合法活動的營運公司及是在香港海洋工業營運的公司。

每申請公司會員會籍的申請人必須提交香港商業登記文件的副本，其後每年續會須呈交有效香港商業登記文件作為證明。

合資格的公司會員權益

每合資格的公司會員有以下權利：

在任何股東大會上可投一票

在任何界別理事會會議上可投一票

如被選入理事會，在理事會會議上可投一票

理事會代表

每家公司會員可在入會時註冊最多兩個界別，並可在每年續會時更改界別，但在任何特定的會員年度中只可於理事會中代表一個界別。

界別代表和理事會選舉

每公司會員都有資格投票，並且必須提名和登記一個代表人並行使會員投票權。公司會員可以隨時以書面形式向理事會更改此類提名，理事會將在其下次理事會會議上進行記錄和批核。被提名人可以在理事會處理提名後，行使投票權。

個人會員

個人會員與規模較小的公司會員的費用相同，基於客觀環境的原因，個人無法以公司團體名義加入，理事會是會接納個人名義申請入會。個人會員在股東大會或界別理事會會議沒有投票權（但個人會員可出席發言），並且只可提名加入一個

界別，一旦被當選進入理事會，將作為理事一員，在理事會會議中擁有一個投票權。

所有會員

所有會員都有資格參加理事會選舉，他們可以按其所選界別擔任主席，副主席，司庫，秘書或界別的代表。主席，副主席，司庫及秘書會於年度股東大會選出。界別代表將在緊接股東周年大會之前舉行的最後一次界別委員會會議上選出。所有理事會成員在股東周年大會結束時擔任其職位。

公司會員可以派多於一名代表參加任何股東大會和任何界別理事會會議，可多於一名代表被推舉成理事，但只有指定代表才有資格在理事會或界別理事會會議或年度股東大會上投票。

所有投票結果將以簡單的多數票方式，進行投票決定。

終止會員資格

個人會員死亡或公司會員清盤；
如果會員遲交會費30天以上。

入會費用

會員入會費用 港幣\$1,500

不論會員的公司規模大小，所有會員在加入或重新加入會員（如果會員資格逾期）時都需支付一次性的入會費用。

每年會費

成功進入國際海洋工業協會成員的公司都按其規模，利用相應增減方式來繳納會費。這個行業在香港裡有大量小企業，無論是規模非常小的企業或非常大的企業都很容易加入協會，這確保可以代表該整個行業，協會是非常重要的。較大的公司須支付較高的費用，原因一是他們可以承擔費用，原因二是他們可以較多利用本會所提供的所有範疇的資源。

建議使用按相應增減方式繳

每年會費如下:

基本會員，少於4名僱員，營業額少於港幣1仟萬

金會員，少於11名僱員，營業額少於港幣3仟萬

白金會員，無限制

年費需在加入本會當日及加入本會後其的周年日預先支付：

年費：

基本會員（及個人）	港幣\$2,000
金會員	港幣\$5,000
白金會員	港幣\$10,000

會員可要求提出自己的會員類別。會員更可要求提更高的會員類別。會員如要基本會員或金會會員資格入會，須以書面方式提交申請，並得理事會確認是否符合成為該兩類會員。

HKBLA - 本會方針

- (1) 正式注冊成立 – 初步會議，法人組織，銀行戶口…等
- (2) 招收新會員
- (3) 建立有系統性及頻繁的行業會議及全體理事會議
- (4) 取得政府認可
- (5) 確立地位 – 會址，互聯網，電郵，會員資料庫，秘書及員工
- (6) 市場調查和座談會
- (7) 取得國際認可 – ICOMIA
- (8) 安排與不同政府部門開會
- (9) 設置覆蓋條例，法律，最佳實踐，標準，環境的資源
- (10) 設立代表業界的展覽會 – 「香港之遊艇
- (11) 初步計劃 – 推銷香港遊艇業
- (12) 年度獎勵

(1) 注冊成立

- 由Ince & Co HK律師事務所為本會成立有限公司，首批會員會被收取會員費。
- 首批會員召開首次會議，同意繼續組建協會，及同意向香港公司註冊處提交一套相關文件。
- 開設銀行戶口，並按法律程序完成註冊。

(2) 招收新會員

- 撰寫新聞稿和發報信息。
- 開始招收會員活動。這活動是鼓勵首批會員通過電子郵件，私人電話聯繫和私人會議，邀請從事海洋工業的公司加入本會。

(3) 開始理事會及界別會議

- 舉行第一屆香港遊艇會年會，並選出第一屆主席、副主席、司庫和秘書以及界別理事會成員。
- 最初的理事會設置將來的理事會會議系統和區分各界別代表。
- 若可行，會邀請海事處代表出席第一次年會。

(4) 取得政府認可

- 視情況而定，本會會向香港總商會（HKGCC）或香港工業總會（FHKI）註冊；為了獲得本地船隻諮詢委員會的接納及認可，會安排與海事處會議。

(5) 確立地位

- 建立網站/ Facebook等，一旦合法成立便即可發佈。
- 查找場所（免費為首選）作為其初運營會址。
- 選擇、購買和操作連接的會員/網站系統，以避免數據重複和浪費人力資源。
- 註冊一個年度遊艇展/設備展的名稱，並保留該名稱，向政府/貿發局提出要求，有延續性的支援相關展覽會。
- 聘請秘書處工作人員。
- 通過捐贈或購買而獲得基本設備（電腦/列印機/電話/文具等）。
- 一旦成立，便可以接洽任何外部資金來源，例如政府撥款等。

(6) 市場調查和座談會

-
- 本會會員進行全面的市場調查，以瞭解他們希望這個新的貿易組織專注的地方。
- 各調查整理有關回覆後將展示於公開的會員論壇上，以確保回覆與實際情況相符。

(7) 獲得國際認可

- 加入國際船舶業協會理事會（ICOMIA）。
- 為確保明確理解本會目標；本會會與鄰近貿易國家的其他休閒海洋工業建立聯繫，並歡迎鄰近貿易國家參與本會的展覽活動。
- 考察和出席鄰近貿易國家展覽活動。

(8) 與政府部門舉行會議

- 表面上，海洋工業事宜責任全屬於海事處，但實際上是由香港政府的多個部門負責。建議與政府多個部門舉行一系列會議，以確保他們認識本會及本會方針。

(9) 設置資源

- 獲取並提供給會員一套資源，無論是線路標準，氣體安裝標準，船材尺寸，「如何運作船舶業」課程等等，會員可以共同使用，從而減低各會員的支出。這些資源大部分都可以從ICOMIA或同等美國/歐洲機構的會員獲得，當然還有香港政府各部門，香港貿發局，生產力促進局等提供的資源。再者，與香港貿易發展局合作，為會員創造一些機會和給予支援。

資源可能包括：

貿易目錄

年度報告

統計報告

技術和製造諮詢

市場調查報告

參與報告

有關法律、技術和業務發展的建議

協商信貸、信用卡、保理、醫療保健和融資工具

會員培訓課程折扣

網站列名

定期的刊物

業務諮詢、交流機會
法律、環境和監管建議
安裝標準
設備標準

(10) 建立業界的展覽會

世界各地所有主要的海洋工業展覽會，部分是由國家貿易協會所擁有。對於一些舉辦商出現破產（或經營不善）的情況，保證了展覽會仍能持續舉辦。會員可用較少的成本參加協會展覽，並透過如ICOMIA等機構在國際上從而獲得更高的知名度。吸引一些海外參展商參加本會的展覽會，將有助於降低本地參展商在展覽會上的參展成本，同時亦可創造更大規模的展覽會，更具吸引力去吸引客戶。展覽會暫稱為「香港之遊艇」。

目前在Marina

Cove有一場香港國際遊艇展，但這個展覽會非常小，暫不能在該場地舉辦更大的展覽會。每年一次可多達七場的船展，最近一次只有兩場，但都較少人參加。我們是需要一個得到香港貿發局等機構支持的大型展覽會。

真正的展覽會將給予新船供應商和二手船經紀一起參與。船展會為香港製造商、批發商和供應商，提供一個向貿易或零售買家展示商品的好地方。船展亦能提供一個平台，為外國製造商向香港和中國的貿易買家展示他們的商品。HKBIA會員預期可得到參展商的折扣。

(11) 推銷香港遊艇業

在香港制定計劃能吸引更多人進行遊艇活動。雖然各地的俱樂部和協會花費了大量的資源來完成這個任務，但他們最終還是在為自己爭取更多的會員。我們作為企業

更多的客戶是感興趣的，但不僅僅是本地俱樂部可能需要的類型活動。這些倡議在其他國家（如法國和美國，以及鄰近的台灣）有廣泛的工業支持下取得了顯著的成效。

我們應該推動遊艇作為一項寧靜、環保的消遣娛樂，是非常適合地少而擁有多海岸的香港。我們應該勇往直前，鼓勵參與和發展的俱樂部來提高遊艇業的知名度，從而擴大國內市場的規模，並積極推動環保船舶工程，拋離在香港裡商業實體與環境意識不強的外國競爭者。

(12) 年度獎勵

制定年度獎勵計劃，由本會會員投票選出不同領域的最佳表現者：最佳遊艇，最佳設備等。這給予媒體報導，讓大眾留意本會，並更廣為人知。

常見問題解答 FAQs

如果我們的主要業務線不是海洋工業，我們可以加入嗎？

可以，會員費會根據您的海洋工業業務營業額/從事海洋工業業務的員工而定。

我在海洋工業開始一個新的業務，我可以加入嗎？

可以，只要理事會同意您的業務是在海洋工業貿易範疇內。

我經營一家獨木舟俱樂部，我可以加入嗎？
除非您向公眾提供設施，而不是僅限會員。本會只代表您的商業權益，你的運動中心已經在別處表示。

我是否需要成為會員才可在香港遊艇展展出？
不是，但會員可享有折扣。

我們是在中國，英國及芬蘭全資擁有和經營的企業，我們可以加入嗎？
不可以，本會僅代表以香港為基地的企業。

我們是法律顧問/保險代理/銀行服務提供者/財務信貸業務提供者，為我們其中之一的海洋工業業務客戶服務，我們可以加入嗎？
可以，歡迎入會。

其他將會提供服務

培訓資助

由本會的設施提供。
由外界和政府機構提供，由本會幫助。

環境和設施

鼓勵可持續性。
發佈一份環保守則給我們業界特有。

國際貿易發展

與香港貿易發展局合作，為會員提供進入海外市場和海外專業知識，以達致獲得海外訂單。

與政府關係

本會的作用是，通過引起投資，革新，旅遊和出口收益，有效地突出行業的角色，讓休閒海洋工業的聲音從政府得到最高級別的關注，力求直接向立法者報告有關本行業的事，在行政部門中擔任關鍵的角色。

會員為中心

沒有本會會員，本會並不會存在，所以希望本會只代表會員表達的意見。本會會隨時向各會員通知一些有關政府諮詢，簡報和討論文件的事宜，以便與政府討論之前和任何公開諮詢渠道關閉之前，本會能夠取得最新的會員意見向政府表達。

服務

提供爭議解決方案。
本會合作夥伴提供工作坊，研討會等。
為常見交易提供標準合同，如出售遊艇。
發佈業界已認同的廣泛業務規範用作為通用守則。

培訓

制定培訓標準和課程大綱。